

Gegründet 1987 in Schwabach ist die Firma Allcolor als mittelständisches Unternehmen ein Qualitätslieferant für Groß- und Einzelhandel, Handwerker und Industrie. Als Direktimporteur pflegen wir Kontakte mit Lieferanten in Deutschland, Europa und Asien und beliefern seit über 35 Jahren im B2B-Vertrieb unsere Kunden mit Klebetechnik, Kleinwerkzeugen und Arbeitsschutz. Branchenschwerpunkte sind Groß- und Einzelhandel, Handwerker, Eventveranstalter und Industrie.

Verkäufer (m/w/d) Gebiet PLZ 72/77/78/79 im Außendienst Baden-Württemberg

Deine Aufgaben

- | Akquise neuer Kunden.
- | Pflegen und Ausbau des bestehenden Kundenstammes.
- | Vorbereitung und Durchführung der Verkaufsgespräche.
- | Eigenverantwortliche Entwicklung des Verkaufsgebietes.

Dein Profil

- | Abgeschlossene Ausbildung mit kaufmännischem Schwerpunkt, z. B. Großhandelskaufmann oder handwerkliche Ausbildung wie Maler und Lackierer oder vergleichbare Qualifikation.
- | Außendienst Erfahrung ist wünschenswert, aber kein unbedingtes Muss; idealerweise kennen Sie unsere Produkte aus Ihrer täglichen Arbeit.
- | Sympathisches Auftreten und Freude daran, Ihre Kunden zu begeistern, zu überzeugen.
- | Hohes Maß an Engagement und Bereitschaft, sich weiterzuentwickeln.
- | Wünschenswert Wohnort im Vertriebsgebiet.

Wir Bieten

Einen festen Vollzeit-Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Unternehmen.

- | Mitwirkung in einem erfolgreichen, wachsenden Unternehmen.
- | Übernahme eines bereits bestehenden Kundenstammes.
- | Dynamisches Arbeitsumfeld mit viel Freiraum und Eigenverantwortung.
- | Leistungsabhängige Provision mit einem garantierten Fix-Einkommen.
- | Moderne IT-Ausstattung und einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.
- | Gezielte Vorbereitung auf Ihr neues Tätigkeitsfeld.
- | Betriebliche Altersvorsorge.
- | Firmenbike, Freie Getränke, Frisches BIO-Obst.